

# Лизинговая компания КАМАЗ — надежный партнер

**Транспортное предприятие компании «ОУК Южкузбассуголь» вновь заключает крупный контракт финансовой аренды с «Лизинговой компанией КАМАЗ». По новому договору фирма получит 60 автобусов для перевозки шахтеров.**

**О** взаимовыгодном сотрудничестве двух организаций мы попросили рассказать директора транспортного предприятия «ОУК Южкузбассуголь» **Николая Гаврилова.**

**— Почему вы приобретаете транспорт и другую технику в лизинг?**

— Получать транспортные средства в лизинг удобно и выгодно: не требуется залог, а рассрочка выдается на достаточно длительное время. Кроме того, при лизинге действуют более доступные условия обновления парка автомобилей.

**— Чем обусловлен выбор партнеров-лизингодателей?**

— Для нашей компании важна надежность лизингодателя. Прямое сотрудничество лизинговой фирмы и производителя — это тоже решающий фактор. В этом случае легко решаются многие вопросы поставки и дальнейшего сопровождения предмета сделки, например, такие как техническое обслуживание автомобилей. Есть возможность быстрого приобретения деталей, необходимых для ремонта, по ценам производителя. Не последнюю роль в выборе лизингодателя сыграли и выгодные условия договора, который нам предложила «Лизинговая компания КАМАЗ». Так, например, новый контракт, который будет реализован во второй половине текущего года, предусматривает авансовый платеж в размере всего лишь 15% от общей суммы сделки. Да и срок, на который предоставляется финансирование, достаточно большой — 3 года, что тоже важно для нас.

**— Какие бонусы и скидки предоставляет вам лизингодатель?**

— «Лизинговая компания КАМАЗ» предлагает отличные скидки. Уже в самом начале сотрудничества эта фирма

пошла нам навстречу. Первоначальный платеж по договору мы должны были совершить в конце июня прошлого года, а с 1 июля КАМАЗ на 3–5% повысил цены на свои автомобили. Лизинговая компания нас об этом предупредила заранее: если мы протянем день или два с платежом, то заплатим соответственно больше. Мы перевели первоначальный взнос 30 июня, за счет чего получили автомобили в лизинг по старой цене. Сумма сделки составляла 200 млн. рублей, поэтому несложно подчитать, какую сумму мы сэкономили, получив своевременное предупреждение.

Дополнительным плюсом можно считать то, что все машины застрахованы. Лизинговая компания оформляет по всем автомобилям страховку КАСКО и ОСАГО на год, причем все это входит в стоимость договора. Более того, нам предоставляются особо выгодные условия сотрудничества: первоначальный платеж при заключении первой сделки был оговорен на уровне 20%, а потом нам снизили его до 15%.

**— Как вы узнали о «Лизинговой компании КАМАЗ» и почему решили воспользоваться именно ее услугами?**

— Инициатором заключения договора с «Лизинговой компанией КАМАЗ» стал бывший руководитель нашего предприятия Владимир Лаврик. К сожалению, прошлой осенью он погиб при трагических обстоятельствах. Однако инициатива Владимира Лаврика успешно работает, мы пользуемся результатами его труда и очень благодарны за все его начинания, в том числе за сотрудничество с «Лизинговой компанией КАМАЗ».

Об этой фирме Владимир узнал от своих партнеров, потом его пригласили на презентацию «КАМАЗ» в город Набережные Челны. Туда прибыла целая делегация от нашего предприятия. Нам все показали и рассказали о лизинговых услугах. В результате мы заключили основной договор.

Не последнюю роль в принятии решения о сотрудничестве с «Лизинговой компанией КАМАЗ» сыграл тот факт, что представительство этой фирмы находится рядом с нами, в кемеровском центре автодилера КАМАЗ. Учитывали мы и то, что новый партнер работает с заводом КАМАЗ напрямую, а это всегда лучше, чем сотрудничество с поставщиком через посредников.

**— Устраивает ли вас нынешний уровень обслуживания по лизинговым сделкам и планируете ли в будущем продолжать сотрудничество с тем же партнером в сфере финансовой аренды?**

— Вопрос о смене партнера по лизингу не стоит, так как нас все устраивает в текущей работе с лизингодателем. Возможно, когда-нибудь «подвернутся» новые партнеры, но сами мы их пока не ищем. Лучшего предложения, чем у «Лизинговой компании КАМАЗ», я на данном рынке услуг вообще пока не встречал.

Кроме того, нам не на что жаловаться — поставки осуществляются точно в срок и по заранее оговоренным условиям.

**— Доверяете ли вы рекламе в целом и рекламе лизинговых компаний в частности? Из каких источников черпаете информацию?**

— На рекламу я редко обращаю внимание, для меня она почти не играет роли. К слову, в нашем городе рекламы лизинговых компаний очень мало. Я замечал пару раз предложения по финансовой аренде автомобилей, но все это было не то, что нужно.

Больше всего я доверяю рекомендациям партнеров. Например, «Лизинговую компанию КАМАЗ» бывшему руководителю рекомендовали как раз партнеры по бизнесу. И оказались правы. Мы желаем нашему надежному партнеру успехов в бизнесе и рассчитываем на дальнейшее долгосрочное сотрудничество.

**Лизинговая компания КАМАЗ**

423810, РТ, Набережные Челны,

ул. Ак. Рубаненко, 4

Телефоны: +7 (8552) 37-10-40,

+7 (8552) 37-14-33