



Страховщики в авангарде инвестиционных проектов



В преддверии сочинского форума, на котором планируется обсудить пути модернизации транспортной системы страны и развития крупнейших инвестиционных проектов, на вопросы редакции, как видится страховщикам реализация проектов государственно-частного партнерства, отвечает первый заместитель генерального директора Страхового акционерного общества «ГЕФЕСТ» Владимир Карюкин.

— С точки зрения страховщиков, на форуме будет обсуждаться значимая тематика?

— Конечно, тематика инвестиционных проектов для нас очень актуальна. Страхование строительных рисков будет развиваться в первую очередь за счет страхования объектов инфраструктурного строительства, оно уже сейчас составляет значимую долю рынка. Сегодня объем рынка инфраструктурного строительства около 700 млрд в год. Наиболее значительный объем финансирования ожидается именно по инвестиционным проектам, реализуемым при поддержке Инвестфонда, по концессиям и в рамках расширяемых в настоящее время федеральных и региональных целевых программ. Стадия подготовки большинства этих проектов такова, что основные затраты на их страхование будут происходить в 2009–2010 годах. Рост рынка страхования инфраструктурного строительства можно экспертно оценить в 30–40% ежегодно на ближайшие 5–7 лет. Согласитесь, это серьезные цифры.

— Но ведь большинство инвестиционных проектов находятся только на стадии согласования...

— В отрасли ожидаются серьезные качественные изменения, к которым надо готовиться заранее, потому что роль страхования в новых условиях возрастет, и к нему будут предъявляться новые требования. Дело в том, что в строительной отрасли начали развиваться новые формы инвестирования, такие как государственно-частное партнерство (ГЧП), концессионные соглашения, выпуск инфраструктурных облигаций и т.д. Предполагается, что именно на частные инвестиции будет в значительной мере опираться реализация крупнейших инфраструктурных проектов.

В связи с этим меняются и подходы к формированию строительных проектов и страхованию. Теперь конкуренция будет развиваться не между отдельными строительными компаниями, а между целыми консорциумами, огромными

холдингами, которые должны прийти на тендер и предложить государству-заказчику альтернативные варианты реализации того или иного проекта ГЧП, включающие не только полностью проработанную инженерно-техническую часть, но и финансовую, и страховую. Процесс создания таких консорциумов на строительном рынке уже начался. Несомненно, каждый консорциум должен будет включать в себя не только несколько крупных строительных компаний, объединяющих свои возможности для реализации масштабного проекта, но и банк, и страховую компанию.

— Страхование каких-то подобных проектов уже обсуждается специалистами?

— Конечно, хотя концепция государственно-частного партнерства оформилась еще не окончательно. Первый блок проектов для финансирования с привлечением средств Инвестиционного фонда утвержден еще в 2007 году, в основном это проекты строительства дорожной инфраструктуры: Западного скоростного диаметра и Орловского тоннеля в Санкт-Петербурге; скоростной автомагистрали Москва — Санкт-Петербург; нового выхода на Московскую кольцевую автодорогу с федеральной автомобильной трассы М-1 «Беларусь» Москва — Минск и др. И хотя не решены еще многие законодательные и финансовые вопросы, страховщикам понятно, что будет востребовано страхование эксплуатации объектов и страхование финансовых рисков.

— В чем особенности страхования проектов государственно-частного партнерства?

— Задача управления рисками таких проектов перед российскими страховщиками еще не ставилась, они имеют большую специфику. Они рассчитаны на реализацию в течение долгосрочного периода — до 30 лет, и необходимо просчитать все разнообразные риски: технические, финансовые, эксплуатационные, распределить их между участ-

никами проекта, сбалансировать их интересы, предложить варианты минимизации тех рисков, которые не поддаются страхованию и т.д.

— Если к вам обратится участник инвестиционного проекта, CAO «ГЕФЕСТ» уже может предложить ему программу страхования?

— CAO «ГЕФЕСТ» одно из первых разработало программу страхования концессионных проектов, которая не только предусматривает четкое распределение рисков между участниками, но и позволяет обеспечить страховое сопровождение на этапе эксплуатации объекта, что до сих пор в России не практиковалось. Сейчас мы продолжаем развивать это направление и разрабатываем программы страхования для строительных консорциумов, принимающих участие в реализации крупнейших инвестиционно-строительных проектов. Разрабатывая пакет документов, стандарты взаимодействия с участниками консорциума, формируем программу страхования инвестиционных проектов. Так что нам уже есть что предложить.

— Могут ли эти проекты быть реализованы без страхования?

— Думаю, что это невозможно. Ни частные, ни государственные инвесторы не захотят вкладывать деньги в проект, не обеспеченный качественной страховой защитой, в котором распределены риски между участниками и не прописаны способы их минимизации. Кроме того, речь идет не только о деньгах, но о новой идее, концепции развития экономики России, которую дискредитировать никому не хочется.

Уже сейчас начата реализация первых проектов государственно-частного партнерства, таких как строительство Западного скоростного диаметра в Санкт-Петербурге, готовится инвестиционный проект «Урал Промышленный — Урал Полярный», ряд других проектов, связанных с освоением разведанных в советское время месторождений полезных ископаемых. От того, насколько успешно будут реализованы эти первые проекты, в том числе и в части страхования, зависит обсуждаемая сейчас на самом высшем уровне идея модернизации транспортной системы страны за счет привлечения средств бизнеса.